

## Accountmanager regio Zuid Oost Nederland | 32 - 40 uur

### Over ons

Wij zijn een zelfstandige onderneming, gevestigd in Zaandam, met een nuchtere inborst. Dat betekent dat we korte lijnen hebben, elkaar kennen en samen verder willen komen.

Met het team van bijna 40 collega's heerst er een opgewekte en benaderbare werksfeer. Onze kerncompetenties zijn: Ondernemend, Professioneel, Oplossingsgericht en Behulpzaam.

Wij zijn uniek in wat we doen en hoe we het doen: wij leveren geneesmiddelen en medische hulpmiddelen met een meerwaarde voor de patiënt. Deze meerwaarde komt tot uiting in een scherpe prijs of een therapeutisch voordeel. We creëren synergie met alle belangrijke stakeholders.

Wij zijn de grondlegger van het preferentiebeleid en partner in de gehele keten. Zowel zorgverzekeraars, zorgverleners, patiëntenorganisaties, apothekers, groothandels en leveranciers zijn onze gesprekspartners.

Onze missie is: "Inventief bijdragen aan een toekomstbestendige zorg met onze geneesmiddelen en medische hulpmiddelen."

### De functie

In jouw functie richt je je op de Added Value producten. Dit zijn producten met een therapeutisch voordeel voor de patiënt. Je richt je hierbij vooral op de indicatiegebieden Respiratoir en Central Nervous System.

In jouw regio bezoek je apothekers en bouw je een duurzame relatie op. Je bezoeken leveren de apothekers een meerwaarde op doordat je inhoudelijk expert bent en een gelijkwaardig gesprekspartner. Je weet raad met deze bijzondere tijd. Je komt met adequate en creatieve oplossingen door jouw ondernemend vermogen ten behoeve van de klantbehoeftes en omzetrealisatie.

Je bent verantwoordelijk voor het ontwikkelen en uitvoeren van de operationele salesplannen. Denk hierbij aan het uitvoeren en rapporteren inzake markt- en doelgroep analyses inclusief advies en plan van aanpak. Tijdige, juiste en volledige registratie in ons systeem evenals aanlevering van managementinformatie. Je rapporteert aan de Director Marketing & Sales.

In deze functie ben je veel onderweg. Voor overleggen kom je naar ons kantoor in Zaandam. Je maakt onderdeel uit van interne projecten en neemt deel aan de vele activiteiten die wij organiseren. Zo blijf je nauw in contact en verbonden met collega's.

## Wat neem jij mee

Je bent ondernemend, professioneel, behulpzaam en oplossingsgericht. Je hebt een bestaand netwerk bij apothekers in de **regio Zuid Oost Nederland**, bent communicatief sterk en empathisch. Je hebt een afgeronde HBO diploma (b.v. Farmakunde) en minimaal 2 tot 4 jaar relevante werkervaring in de farmaceutische branche. Verder heb je een goede beheersing van de Nederlandse taal, ben je in bezit van een rijbewijs B en minimaal 4 dagen per week (32 uur) beschikbaar. Je bent woonachtig in de regio Zuid Oost Nederland.

## Jij ontvangt van ons

- ❖ Het salaris is afhankelijk van ervaring en opleiding tussen de € 2.900,- en € 5.000,- (o.b.v. 40 uur per week);
- ❖ Leaseauto, laptop en telefoon;
- ❖ Een inspirerende werkomgeving uitkijkend over het water van de Zaan en een diversiteit aan collega's;
- ❖ Volop ruimte voor eigen input en ontwikkeling;
- ❖ € 300,- netto per jaar Inzetbaarheidsbudget voor het verbeteren van je eigen inzetbaarheid en vitaliteit;
- ❖ Onbeperkt gebruik van online opleidingen met GoodHabit;
- ❖ Regelmatig georganiseerde gezellige activiteiten met elkaar;
- ❖ Een onderneming met korte lijnen, informele werksfeer en een uitdagende groeistrategie;
- ❖ Bijdrage voor pensioen;
- ❖ 224 verlofuren bij een fulltime (40-urige werkweek) aanstelling;
- ❖ Maar bovenal een ontzettend leuk en sterk team om mee te werken!

## Hebben wij jouw interesse gewekt?

Voor meer informatie kun je bellen met Elmiere van Tongeren, 06 150 785 04. Of mail direct je cv én motivatie naar [HR@focuscare.nl](mailto:HR@focuscare.nl).

*Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.*